

## Mieten statt kaufen:

# SO SPRUDELN DIE UMSÄTZE

Die RhönSprudel-Gruppe machte ihren Außendienst noch erfolgreicher, indem sie ihn mit geleasten mobilen Microsoft Surface Pro Tablets und der Produktivitäts- und Sicherheitslösung Microsoft 365 ausgestattet hat.



Gemietetes Surface im Einsatz

### Ausgedient

Seit 1781 wird bei [RhönSprudel](#) Mineralwasser abgefüllt. Heute zählt die [RhönSprudel-Gruppe](#), die in vier Unternehmungen unterteilt ist, zu den Top 10 der deutschen Markenbrunnen. Das A und O des erfolgreichen Vertriebs ist der unmittelbare Kontakt mit dem Kunden. Die meisten dieser Meetings finden direkt in den Getränkefachmärkten – nicht selten im Stehen – statt. Die technische Ausstattung bestand bislang aus sperrigen PCs, die für den Vor-Ort-Einsatz nicht geeignet waren.

### Moderner Arbeitsplatz to go



**Gerrit ten Hoorn**  
Innendienstleiter  
RhönSprudel

Durch einen vermeintlich simplen Kniff konnte RhönSprudel die Performance seiner Sales-Teams steigern: Der Microsoft-Partner Aluxo löste die alte Hardware durch eine clevere Kombi aus [Microsoft Surface Pro](#) als Arbeitsgerät im Zusammenspiel mit [Microsoft 365](#) als modernem Arbeitsplatz ab. Alle Update-Probleme

waren so vollständig eliminiert: Dank Microsoft 365 Business sind Betriebssystem, Programme und Anwendungen auf den Surface Pro Geräten immer up-to-date und Dokumente sicher und geschützt. Marius Fojcik, RhönSprudel-Gebietsverkaufsleiter, reagiert begeistert: „Wir arbeiten jetzt konsequent digital, damit effizienter und größtenteils papierlos. Der starke Akku hält einen ganzen Arbeitstag lang durch. Ich muss keinerlei Unterlagen mehr mitschleppen – alles ist an einem Ort.“

### Immer liquide – dank

### kalkulierbarem Leasing-Modell

Die neuen Systeme sind nicht etwa gekauft – sie sind geleast! Neben den planbaren monatlichen Kosten war nämlich der relevante Punkt, weshalb sich RhönSprudel für das Leasing der Hardware entschied, die im Preis inbegriffene Wartung und – wenn nötig – der Austausch von kaputten Geräten. „Alles mit einbezogen kann ein

Mietmodell die Kosten für Hardware um bis zu 24% senken. Mieten ist das neue Kaufen“, benennt Marcus Rieck den aktuellen Trend.



**Markus Rieck**  
Geschäftsführer  
Aluxo

### Fließender Übergang

Die neue Lösung eines einheitlichen, modernen Arbeitsplatzes von Microsoft hat auch zeitintensive Routineprozesse deutlich beschleunigt. „Kamen bislang neue Mitarbeiter ins Team, hatte die Installation der ERP-Software viel Zeit in Anspruch genommen. Gemeinsam mit dem ERP-Anbieter von RhönSprudel (merkarion) haben wir also einen speziellen Auto-Installer für diese Software entwickelt. Mit der Nutzung von [Windows Autopilot](#), der in [Microsoft 365](#) enthalten ist, konnten sowohl die ERP-Software als auch die Office-Anwendungen und weitere Software vollständig automatisiert installiert und konfiguriert werden“, so Rieck.

### Prickelnde Aussichten

Gerrit ten Hoorn, Leiter des RhönSprudel-Innendienstes, zieht ein positives Fazit: „Der Wunsch war eine All-Inclusive-Lösung, die monatlich abgerechnet wird, denn wenn es darum geht, 70 Mitarbeiter auszustatten, spielt der Preis eine wichtige Rolle. Wir haben nun eine sehr gute Lösung gefunden – bestehend aus der Hardware inklusive Betreuung des Betriebssystems, der Gerätesicherheit und Datensicherung inklusive Updates für Office-Pakete. Wir mieten ein gutes Komplettpaket!“